

POSLOVANJE OB POLLETJU

**MOTORJI ZA SERVO VOLANE
VSE POMEMBNEJŠI POSEL**

**PRODRLI NA TRG SISTEMOV ZA
ČIŠČENJE IZPUŠNIH PLINOV**

DEUTZ ZADOVOLJEN Z NAPREDKOM

**NOVI AUDIJI Z VŽIGALNIMI TULJAVAMI
IZ BOVCA**

PO 22-ih LETIH NOV RENTGEN

ELEKTRIČNA PRIHODNOST

**Izdajatelj**

Iskra Avtoelektrika, d.d.

UREDNIŠKI ODBOR**Glavni urednik**

Erik Panjtar

Člani uredniškega odbora

Vojko Fon

Tanja Krapež

Alenka Kravos

Vojko Križman

Fotografija na naslovnici

Miran Polanc

Prelom, grafična priprava

Grafika Soča d.o.o.

Koncept in oblikovanje

Advertus d.o.o.

Lektoriranje

Iskra Avtoelektrika, d.d.

Naslov uredništva

Iskra Avtoelektrika, d.d.

Polje 15

5290 Šempeter pri Gorici

05 / 3393 357

erik.panjtar@iskra-ae.com

Naklada

1.400 izvodov

Uvodnik	3
Poslovanje ob polletju	4
Motorji za servo volane vse pomembnejši posel	4
Prodri na trg sistemov za čiščenje izpušnih plinov	5
Obisk iz Renaulta	5
Presoje BSI v letošnjem letu in načrti	6
Ruski trg še naprej zanimiv	6
Predstavniki kupca Deutz zadovoljni z napredkom	7
Predstavljamo trge: Japonska	7
Novi Audiji z vžigalnimi tuljavami iz Bovca	8
Po 22-ih letih nov rentgen	9
Livarna uspešna na razpisu	9
Elaktrična prihodnost	10
Stimulacije delovnih skupin	11
Mednarodna dirka Supermoto	12
ISO/TS 16949 tudi na Kitajskem	12
Učinkovita raba vode	13
Razno	14 - 15
Piknik uspel	16

ZAUPATI MEDIJEM

Zaupate javnim medijem? Dobro premislite, kajti mediji (ne)hote z vami manipulirajo in vam mimogrede vsilijo svoja stališča, da le-ta postanejo »vaša«. Kadar mediji želijo biti pesimistični, boste pod tak vpliv padli tudi vi. Ste že opazili, kako lepši, mirnejši in bolj optimističen postane vaš »svet«, ko na primer na dopustu za kakšen teden odklopite gledanje TV in branje dnevnega časopisja? Poglejmo si na primeru, kako pravzaprav pride do manipulacije s strani medija. Sami dobro veste, da na primer v Sloveniji dežuje bistveno manj kot polovico vseh dni v letu. To veste zato, ker živite v Sloveniji in imate o tem osebno izkušnjo. Nihče vas ne more prepričati, da je drugače. Dejstvo je, da je deževnih dni manj kot sončnih. Toda recimo, da je dež nekaj neobičajnega in vsakič, ko bi deževalo, čeprav samo enkrat na teden, bi mediji o tem poročali. Poskusite si zamisliti, kako vedno, ko spremljate medije, berete in poslušate o tem dežju. Če ne bi živeli v Sloveniji, ampak na nekem osamljenem otočku sredi oceana, in bi iz Slovenije prejeli samo časopis, potem bi dobili občutek, da v Sloveniji kar naprej »nekaj dežuje«, pravzaprav neprestano, saj bi vendar samo o tem pisal ta časopis. Kar bi vi vedeli o vremenu v Sloveniji, bi bilo samo to. Sončni dnevi v Sloveniji - kaj je to?, bi si mislili.... No, ta hipotetičen primer kaže na pomembno posledico in vpliv neuravnoteženega medijskega poročanja na javnost. Mediji namreč ustvarjajo konstrukt realnosti, ki mu lahko hitro podležemo, če si ustvarjamo sliko samo preko informacij, ki nam jih ti mediji selektivno posredujejo. Ker vemo, da imajo javni mediji rajši negativne novice, je tak konstrukt pri posamezniku lahko zelo oddaljen od realnosti. Za to pa ne moremo vedno okriviti samo medijev in njihovih sebičnih a legitimnih ekonomskih interesov. Kot odgovorni posamezniki in del javnosti si moramo sami prizadevati za to, da ne podležemo takim bodisi hotenim ali pa zgolj slučajnim manipulacijam. Jasno nam mora biti, da je za medije na primer veliko bolj zanimivo objaviti zgodbe o odpuščanju delavcev kot o novem zaposlovanju. Ker pri tem kar tekmujejo, kdo bo prvi poročal o udarni novi zgodbi, so vse prevečkrat teme obdelane slabo, površno, nestrokovno, pogosto tudi popolnoma zgrešeno ali pa načrtno negativistično, senzacionalistično in populistično. Vse s ciljem, da se pritegnejo bralci, poslušalci, sledilci, katerim z množičnostjo posledično sledijo še oglaševalci in sponzorji. Kot odgovorni posamezniki ob tem ne smemo popustiti, izgubiti pozornosti, »velike slike«, ki jo moramo graditi iz več zanesljivih in kredibilnih virov, ne samo iz bulvarskih, rumenih medijev. V nasprotnem primeru bomo živeli v konstrukt realnosti, ki nam ga bodo vsilili mediji. Pa še druga plat medalje. Naj ne bo nenavadno, da imajo za razliko od javnih medijev razni interni, podjetniški mediji in glasila (v rokah držite predstavnika te družčine), precej rajši dobre novice, pozitivne zgodbe in dogodke. Mogoče tudi to lahko opišemo kot nekoliko manipulativno, vendar pa obstaja pomembna razlika, in sicer v tem, da je pri internih medijih nemogoče zaposlene nenehno voziti žejne čez vodo, saj so zaposleni del interne zgodbe in imajo lastno izkušnjo, realnost, ki jo mediji ne morejo neskončno olepšati. Torej je nemogoče narediti bistveno drugačen konstrukt realnosti, saj zaposleni niso na samotnem otočku sredi oceana, ampak v samem središču dogajanja in obdani z mnogimi potencialnimi viri informacij. No, in če ob strani pustimo večne nezadovoljneže, ki bi imeli na vsako pozitivno novico kakšno negativno pripombo, potem naj ne bo nič narobe, da se v tokratnem Zagonu ponovno previdno pohvalimo. Tu je v prvi vrsti solidno poslovanje v prvem polletju, poleg tega pa imamo »v ognju« nove prodajne in razvojne projekte, ki bodo v prihodnje zagotavljali prodajo. Boja z negotovo prihodnostjo se bomo še naprej lotili z vztrajnostjo, inovativnostjo, vizijo in pogumom, tako kot doslej. Mimogrede, za konec še tole: naši dobri poslovni rezultati so, ko smo jih avgusta objavili, pri marsikaterem mediju ostali prezrti. Kajpada, saj v Sloveniji trenutno ni moderno biti optimističen.



Erik Panjtar
glavni urednik

POSLOVANJE OB POLLETJU

V skupini in matični družbi smo v prvem polletju beležili stabilno rast prodaje na vseh pomembnejših trgih in segmentih prodaje. Dosežen dobiček ob polletju znaša v skupini 3,5 milijona EUR in 2 milijona EUR v matični družbi.

Prodaja v skupini Iskra Avtoelektrika je znašala 128 milijonov EUR, kar je 21% več kot v lanskem primerljivem obdobju in predstavlja 57-odstotno doseganje letnega načrta prodaje. Pri tem je matična družba realizirala 100 milijonov EUR prodaje, kar je za 28% več kot lani in znaša 59% letnega načrta. Skupina je tako v prvem polletju ustvarila preko 3,5 milijona EUR čistega dobička, matična družba pa skoraj 2 milijona EUR, kar pri obeh predstavlja več kot 50% rast glede na enako obdobje lani.

Delnica

Od januarja do konca junija je preko trgovanja na Ljubljanski borzi zamenjalo

lastnika 10.157 delnic v skupni vrednosti okrog 150.000 EUR. Opravljenih je bilo 80 borznih poslov, poslov s svežnji pa ni bilo. Na dan 30.6.2011 je imela družba skupaj 1.210 delničarjev, kar sta 2 delničarja več, kot je bilo stanje na dan 31.12.2010. Sicer pa večjih premikov v lastniški strukturi glede na stanje konec leta 2010 ni bilo.

Predvidevanja

Do konca leta so napovedi zmerno optimistične in kot kaže bo skupina večino zastavljenih ciljev dosegla. Največ aktivnosti bomo še naprej posvečali obvladovanju procesov in novim razvojnim projektom. Letos smo intenzivno vpeti v investicijski cikel, ki

je povezan z novimi projekti, s čimer želimo doseči nadaljnjo rast in razvoj družbe. Stremimo namreč k povečevanju dobičkonosnosti prodaje in dodane vrednosti na zaposlenega, kar tudi sodi med naše dolgoročne cilje. Z rastjo dodane vrednosti bomo še naprej zagotavljali dolgoročno konkurenčno prednost, obenem pa izpolnjevali zahteve in pričakovanja vseh deležnikov podjetja.

EP

MOTORJI ZA SERVO VOLANE VSE POMEMBNEJŠI POSEL

Konec septembra smo z uveljavljeno globalno korporacijo, proizvajalko servo volanskih sistemov sklenili posel razvoja in dobave motorjev za električne servo volanske sisteme, ki se bodo vgrajevali v osebna vozila premijske nemške avtomobilske znamke.

Redna proizvodnja se bo začela sredi leta 2013, vrednost 14-letne pogodbe pa znaša kar 240 milijonov EUR. Iskra Avtoelektrika s tem dodatno utrjuje pozicijo razvojnega dobavitelja na najzahtevnejših segmentih avtomobilske industrije. Projekt za nas predstavlja velik uspeh, saj gre za pomemben in obetaven tržni segment avtomobilske industrije, ki se mu v prihodnje na globalni ravni obeta precejšnja rast. Kot razvojni dobavitelj s tem postajamo eden izmed vodilnih svetovnih proizvajalcev motorjev za električne servo volanske sisteme (EPS). Jedro krmilnega sistema EPS je BLPM (brushless) motor, ki v primerjavi s klasičnimi krtačnimi motorji vse bolj prodira na trg zaradi precejšnjih prednosti. Te se kažejo predvsem v tišjem delovanju, daljši življenjski dobi ter večji moči in navoru. Vse skupaj se

odraža v večji učinkovitosti in udobju, ki so ga deležni vozniki, nenazadnje pa je razveseljiv podatek o prihranku pri porabi goriva,

ki znaša tudi do 0,4 litra na 100 kilometrov prevožene poti.

EP



PRODRLI NA TRG SISTEMOV ZA ČIŠČENJE IZPUŠNIH PLINOV

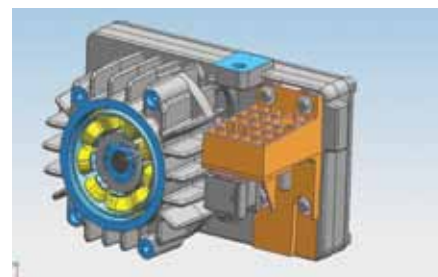
S švicarsko družbo Busch Clean Air smo podpisali štiriletno pogodbo v višini 12 milijonov EUR, in sicer za dobavo električnih motorjev za pogon črpalke v sistemu za čiščenje izpušnih plinov, s katerim se znatno zmanjša onesnaževanje velikih dizelskih motorjev.

V zvezi z izpušnimi emisijami se predpisi vsako leto zaostrojujejo in od proizvajalcev vozil zahtevajo uvajanje ekoloških bolj sprejemljivih rešitev. Sistem za naknadno obdelavo izpušnih plinov, tako imenovani »Exhaust Gas Aftertreatment System« je ena izmed rešitev, ki motorju z notranjim izgorevanjem omogoča izboljšano zgorevanje in zmanjševanje škodljivosti izpušnih

plinov. Zračno črpalko, ki je ena od ključnih komponent sistema, poganja brezkrtačni električni motor, razvit v Iskri Avtoelektriki. Sistem bo vgrajen k večjim dizelskim motorjem, ki poganjajo tako imenovana »Off Highway« vozila, kot so na primer delovni in gradbeni stroji. Prvi uporabnik tega sistema pa bo Volvo, ki ga bo vgradil v svojo mehanizacijo z Deutzevimi dizelskimi motorji.

Iskra Avtoelektrika se zadnje čase vse bolj usmerja v tako imenovane zelene tehnologije, pri katerih je cilj učinkovita raba energije in zmanjševanje škodljivih vplivov v okolje. S to pogodbo si odpira vrata v nov in zelo obetaven tržni segment, pri katerem se v prihodnjih letih pričakuje velika rast.

EP



OBISK IZ RENAULTA

Sredi poletja sta bila v okviru daljšega delovnega srečanja v Sloveniji pri nas na obisku visoka predstavnika francoske družbe Renault.

Obiskala sta nas **Razvan Iliescu**, izvršni vodja za razvoj dobaviteljev in **Didier Robert**, vodja projekta nabave za platformo 1, ki sta se dlje časa mudila v Sloveniji zaradi projektov, ki jih ima Renault v naši državi. Srečanje je sicer potekalo v širšem obsegu, kjer so med drugim sodelovali tudi

Ministrstvo za gospodarstvo, Slovenski avtomobilski grozd in različna slovenska podjetja. Predstavniki Renaulta so si na lastno željo želeli obiskati še različne slovenske dobavitelje, med katerimi je bila tudi Iskra Avtoelektrika. Gostom smo razkazali razvojne laboratorije in nekatere zanimive aktu-

alne projekte, z velikim zanimanjem pa so si ogledali tudi proizvodnjo motorjev. Nad našo družbo in prikazanimi projekti so bili zelo zadovoljni, zaradi česar si lahko v prihodnje obetamo dobro nadaljnje sodelovanje oziroma lažje pridobivanje morebitnih novih poslov.

EP



PRESOJE BSI V LETOŠNJEM LETU IN NAČRTI

S strani certifikacijske hiše BSI so bile opravljene vse načrtovane presoje skladno z načrtom.

Pri tem je treba v obdobju zadnjega leta izpostaviti nekaj najpomembnejših dosežkov. Najprej je tu razširitev obsega certifikacije po ISO 9001 na odvisno družbo Iskra Lab. S tem imamo certificirano dejavnost razvoja elektronike za močnostne stopnje in krmilnike. Nadalje je prišlo do razširitve obsega certifikacije po ISO 9001 na proizvodnjo vžigalnih tuljav – tako imenovani program Bosch v odvisni družbi Iskra Avto deli Bovec. Razširitev obsega certifikacije po ISO/TS 16949 smo dosegli v matični družbi za stator Ford v okviru PE MEH.

Positivna je bila recertifikacijska presoja po ISO/TS 16949 v začetku septembra, kar omogoča podaljšanje veljavnosti certifikata za naslednja tri leta. Opravljena je bila redna presoja po OHSAS 18001. Ob ugotovljenih neskladnostih in priložnostih za izboljšanje iz navedenih presoj, lahko poleg določenih pohval izpostavimo področja, ki terjajo posebno pozornost za izboljšanje, in sicer: program stator Ford, Livarna Komen, kjer je v teku projekt celovite prenove ter povečanje robustnosti sistema varnosti in zdravja pri delu. Do konca letošnjega leta

nas čaka še nekaj presoj. Presoja po ISO/TS 16949 bo v začetku novembra za razvojno dejavnost v matični družbi kot podporne funkcije v okviru procesa pridobivanja certifikata po imenovanem standardu za odvisno družbo ISA na Kitajskem. Sledila bo še presoja po ISO 14001 in OHSAS v novembru. Za leto 2012 pa načrtujemo razširitev obsega certifikacije po ISO/TS 16949 za projekt 3CG – električni avto v marcu 2012.

Vladimir Silič

RUSKI TRG ŠE NAPREJ ZANIMIV

Iskra Avtoelektrika se je letos po dveh letih ponovno predstavila na sejmu proizvajalcev komponent za avtomobilsko industrijo Interavto v Moskvi.

Sejem Interavto je potekal v avgustu na razstavnem kompleksu Crocus Center na obrobju Moskve. Na naši stojnici smo predstavili izdelke matične družbe in naše hčerinske družbe iz Belorusije Iskra Grodno. Stojnica je bila opremljena s standardno sejmsko opremo in je bila precej opazna. Na sejmu je bila prisotna tudi vsa naša evropska konkurenca, kar kaže na pomen in perspektivo ruskega trga. Skupaj s predstavniki naših hčerinskih družb iz Kitajske in Belorusije ter predstavništva v Moskvi smo se dogovorili o načinu celovitega nastopa v Rusiji, saj se

tu pojavlja vse več kitajskih tovornih vozil. To omogoča prodajo tudi iz naše odvisne družbe na Kitajskem za pokrivanje potreb druge vgradnje. Na sejmu smo se srečali z znanimi partnerji, kot so Avtodisel, Pramo Elektro, Orbita, in tudi z novimi kupci, ki so se zanimali za nove proizvode iz programa za električna in hibridna vozila. Eno najbolj zanimivih povpraševanj je bilo za visokonapetostne električne generatorje moči 7,5 kW za vgradnjo na vozila s hladilno komoro za napajanje elektromotorja v hladilnem sistemu. Tudi kot posledica razgovorov na sejmu je

septembra prišel na obisk veleposlanik Ruske federacije v Ljubljani **Duku Gapurovich Zagajev**, ki se je želel seznaniti z našim proizvodnim programom in aktivnostmi, ki jih imamo na Ruskem trgu, saj so ga partnerji, s katerimi smo govorili o visokonapetostnih generatorjih, prosili za pomoč pri realizaciji tega projekta. Gospoda Zagajeva smo seznanili z našimi aktivnostmi in možnostmi realizacije projekta. Oglel si je tudi razvojne laboratorije in proizvodne linije programa zaganjalnikov.

Matej Bizjak



Obisk veleposlanika Ruske federacije v Iskri Avtoelektriki.



Stojnica Iskre Avtoelektrike na moskovskem sejmu Interavto.

PREDSTAVLJAMO TRGE: JAPONSKA

Na Japonskem je Iskra Avtoelektrika prisotna že več kot 20 let, predvsem s prodajo DC in AC motorjev. V povprečju dosegamo milijon evrov letne prodaje, kar sicer ni veliko, vendar je prisotnost na japonskem pomembna vstopnica za sodelovanje z japonskimi podjetji v Evropi in Ameriki.

Razvojne in komercialne aktivnosti vodimo iz matične družbe ter preko japonskih trgovskih podjetij. Pri tem nam je v veliko pomoč **Seiji Miyazaki**, ki je bil vrsto let direktor trgovske družbe na Nizozemskem, po vrnitvi na Japonsko pa od leta 2004 deluje kot naš zastopnik.

Na Japonsko pa ne zgolj prodajamo, ampak nastopamo tudi kot kupci opreme in komponent. Na globalni ravni so naši najpomembnejši partnerji proizvajalci viličarjev Toyota Industries (lastnik BT-ja, Švedska in Aichi-ja, Japonska), Mitsubishi Heavy Industries (MHI, Japonska in MCFE, Nizozemska) ter proizvajalec opreme za vozila Shimadzu in motorjev Yanmar.

Poleg dobav na Japonsko, je aktivno trženje na Japonskem pomembno za pridobivanje poslov s podružnicami japonskih multinacionalk na naših ključnih trgih Evrope, Severne in Južne Amerike ter Kitajske. V zadnjih letih z glavnimi kupci sodelujemo

pri dolgoročnih razvojnih projektih v upanju, da bomo ohranili vzpostavljeno zaupanje in v prihodnje dosegali pričakovane rezultate. Verjamemo, da je prodaja japonskim podjetjem kjerkoli po svetu odvisna predvsem od našega znanja, odnosa in konkurenčnosti ter zaradi tega manj občutljiva na težave, ki poleg vplivov svetovne gospodarske krize tarejo Japonsko - predvsem že dvajset let trajajoča stagnacija domačega gospodarstva, občasno hude, občasno pa najhujše naravne katastrofe ter zunanji vplivi, ki hromijo japonski izvoz, ki je steber njihovega gospodarstva.

Za uspešno poslovanje na Japonskem, potrebujemo poleg zanesljivega in konkurenčnega izdelka ter hitre odzivnosti, veliko občutka za premoščanje kulturnih razlik pa tudi sposobnosti vzpostaviti zaupanje partnerjev, da bomo tu prisotni dolgoročno in da jih ob težavah ne bomo pustili na cedilu. Sodelovanje je zaradi tega veliko lažje v-

postaviti s pomočjo japonskega predstavnika, ki omogoča komunikacijo v domačem jeziku in mentaliteti, dnevne kontakte in učinkovitejše reševanja težav.

Potrebna je velika mera potrpežljivosti, vztrajnosti in doslednosti. Zavedati se je potrebno, da je ob vstopu na trg in pridobivanju novega kupca potrebnih veliko poslovnih obiskov in časa, kar predstavlja višje vstopne stroške kot na Zahodu, da pa je lojalnost kupcev naporu primerno večja. Razlike v poslovnih in kulturnih običajih so med nami in Japonci ogromne. Ne-Japonci nekatere od teh razlik hitro, drugih pa nikoli ne opazimo. Najbolj varen način obnašanja, ko smo prvič v stiku z njimi je pristop opazovanja in posnemanja: biti neopazen, biti tiho in slediti obnašanju gostitelja, ki bo spoštljiv, vljuden, potrpežljiv, počasen, preudaren in ki se bo vedel »malo smešno«.

Uroš Medvešček

PREDSTAVNIKI KUPCA DEUTZ ZADOVOLJNI Z NAPREDKOM

Konec meseca avgusta so bili na trodnevem obisku predstavniki kupca Deutz, ki je naš največji in s tem tudi najpomembnejši kupec.

Trenutno poteka verifikacija in validacija izdelkov Iskre Avtoelektrike na novih 2,9L in 3,6L motorjih Tier 4 generacije, zato je bil poglobljen namen obiska predstavnikov področij kakovosti, razvoja ter nabave kupca Deutz ta, da preverijo naše procese pred začetkom serijskih dobav, izvedbo ter učinkovitost izbranih korektivnih ukrepov ter da v širši skupini strokovnjakov analiziramo stanje na novih projektih. V PE AEL in v ostalih direkcijah, ki imajo s PE AEL povezane procese, je bil izveden audit procesa v skladu s prilagojenim vprašalnikom VDA

6.3 in VDA 6.1. Poudaril bi, da je treba na vsak audit kupca vedno gledati kot idealno priložnost za izboljšave v naših procesih, ne pa kot nekakšen negativen pritisk s strani kupca, ki nas je prišel kritizirati in iskat slabosti. Auditorji so usposobljeni strokovnjaki, ki prihajajo iz drugačnega delovnega okolja in niso obremenjeni z zgodovino naših procesov, zato dokaj hitro zaznajo potencialne šibke točke. Apeliral bi, da se tudi v bodoče vsi potrudimo, da po najboljših močeh odgovorimo na zastavljena vprašanja in brez zadržkov sprejemamo pripombe in

predloge kupca. Rezultat audita je bil 87%, kar nas uvršča v B skupino dobaviteljev. To je 10% napredek v primerjavi s rezultatom prejšnjega audita. Priložnosti za izboljšave so ugotovili pri procesu »Upravljanje z nabavnimi viri« in »Razviti proizvode«. Auditorji pa so tudi pohvalili velik napredek v procesu realizacije produkta (proizvodna oprema, proces notranje logistike, nove notranje embalažne enote, pretok informacij na DSP sestankih). Zato gre na koncu zahvala vsem, saj so sodelovali in prispevali k temu napredku.

Vito Nikič

NOVI AUDIJI Z VŽIGALNIMI TULJAVAMI IZ BOVCA

V Iskri Bovec že dobavljamo vžigalne tuljave za Audi, ki velja za enega najzahtevnejših kupcev na trgu avtomobilskih delov. Začeli smo s prenovo infrastrukture in dodatnim zaposlovanjem. Na strehah bo kmalu tudi nova sončna elektrarna.

Projekti vžigalnih tuljav temeljijo na pogodbi, podpisani lanskega decembra med Iskro Bovec in družbo Robert Bosch iz Nemčije, ki predvideva postavitev štirih novih proizvodnih linij vžigalnih tuljav za podjetja Ford, GM, Audi in Volvo. Proizvodnja prvih dveh je bila že prej uspešno uvedena, nekoliko se je ustavilo le pri izpolnjevanju pogojev za Audi, saj ta postavlja izjemno visoke standarde, ki jih morajo dobavitelji izpolnjevati še preden lahko začnejo s proizvodnjo zanj. Standardi posegajo na vsa področja poslovanja, najstrožji so gotovo na področju sistema kakovosti, zelo visoke normative pa imajo tudi na področju infrastrukture. V avgustu smo imeli ponoven obisk iz Audija, ki je izdelal analizo sposobnosti zagotavljanja potrebnih količin (run&rate) ter izdal pozitivno mnenje za zagon velikoserijske proizvodnje. Tako smo lahko zagnali dvozmensko proizvodnjo z začetnimi 7.000 kosi tuljav na dan, za kar je potrebnih 26 proizvodnih delavcev in 13 v podporo proizvodnemu procesu. Načrtovane



Nova proizvodna linija AUDI

Vzporedno z izgradnjo nove hale bodo v Bovcu gradili še največjo sončno elektrarno na severnem Primorskem. Merila bo kar 5.500 m². Investitor v elektrarno je podjetje TEP, ki bo v zameno za služnost Iskri Bovec prenovilo 3.500 m² starih azbestnih streh in prevzelo stroške izgradnje streh na novem objektu v izmeri 2.000 m². Vrednost nadomestila, ki ga bo Iskra

ciljne količine dosegajo 10.000 vžigalnih tuljav dnevno oziroma dobrih 200.000 mesečno, kar zadošča za približno 35.000 novih Audi-jev na bencinski pogon vsak mesec. Naslednji in zadnji v vrsti štirih projektov je še projekt Volvo, ki pa po zahtevah ne izstopa od ostalih kupcev, zato ne pričakujemo težav. Za potrebe realizacije vseh novih projektov skupaj smo že zaposlili 65 delavcev, kar pomeni dodatne zaposlitve na Bovškem.

Prenova infrastrukture

V Iskri Bovec smo že doslej veliko vlagali v sanacijo obstoječe infrastrukture, predvsem da bi zadovoljili kupce in v ta namen smo pripravili projekt izgradnje novih proizvodno logističnih prostorov površine 1.820 m², ki bodo grajeni po standardih, ki jih pričakuje Audi. Zgradba bo služila kot novo skladišče, prevzem blaga in kot dodaten prostor za proizvodno dejavnost, ki poteka sedaj v najetih prostorih sosednjih tovarn, ter za nove projekte. Zelenica ob tovarni je zato morala odstopiti prostor novi asfaltni ploščadi, na katero smo namestili 700 m² velik šotor. Vanj smo preselili skladišče, saj se bomo od stare stavbe v septembru poslovili. Star objekt, grajen za potrebe vojske (hlevi za konje), ne ustreza več sodobnim zahtevam avtomobilske industrije, zato bo na njegovem mestu zrasel nov sodoben večnamenski objekt, ki mora biti pod streho do konca leta. Ta projekt smo prijaviли tudi agenciji JAPTI, ki podpira obetavne medn-

Bovec prejela na tak način, je ocenjena na 450.000 EUR. To je za Iskro Bovec velika priložnost, saj v času drugih investicijskih bremen ni sposobna prevzeti nase še stroška zamenjave kritine, kar pa je nujno potrebno, saj je ta stara že 35 let, močno načeta in ekološko oporečna. Pogodba s TEP zagotavlja 30 let brezhibne strehe ter participacijo na dobičku elektrarne.



Palična tuljava AUDI



Nova odprema na zahtevo Audija

arodne projekte. Le-ta ga je podprla z nepovratnim finančnim prispevkom v višini približno 25% vrednosti investicije. Novih izzivov pa s tem še ni konec: naslednji večji bodo pogajanja o novem poslovnem modelu, s katerimi bomo določili, koliko samostojnosti in odgovornosti pri proizvodnji vžigalnih tuljav za kupca Robert Bosch si želimo oziroma smo pripravljeni prevzeti nase in kakšno obliko sodelovanja s tem podjetjem si želimo v bodoče. V Bovcu se torej veliko dogaja. In mi ostajamo optimisti. Zavedamo se, da je precej odvisno od nas samih, nekaj pa tudi od poslovne sreče. Čeprav včasih utrujeni od obilice dela in nejevoljni, ker se na tej poti srečujemo tudi z nič koliko problemi, smo usmerjeni v prihodnost. Vsi skupaj upamo, da bo po dolgem obdobju setve prišel tudi bolj lagoden čas žetve. Glede na vložen trud pričakujemo dobro letino.

Mitja Gorenšček

PO 22-ih LETIH NOV RENTGEN

V Livarni Komen so v okviru projekta prenove okrepili službo kakovosti in poskrbeli za sanacijo prostorov za njeno delovanje. Čisto nova pridobitev pa je radioskopska naprava za preiskavo ulitkov, ki ji bolj po domače rečemo kar rentgen.

Gre za sodobno napravo Radioscopic Inspection System X-CUBE compact 160kV nemškega proizvajalca GE Sensing&Inspection Technologies, ki jo je Iskra Avtoelektrika kupila v okviru projekta HEADS. Naprava uporablja kot izvor metal-keramično X-ray rentgensko cev Isovolt 160 MM2/HP z dvofokusno točko 0,4 in 1,0 mm. V napravo je vgrajen 5-osni manipulator, ki omogoča lažji in boljši pregled preizkušancev. Kot sprejemnik žarkovja je vgrajena sodobna CCD kamera. Za delovanje naprave služi program Vistaplus V, dodatno nadgrajen s paketom Semi-Automatic Defect Recognition, ki je namenjen odkrivanju, prikazovanju in klasifikaciji napak. Nov rentgen se bo uporabljalo pretežno za določevanje poroznosti v aluminijevih ulitkih, bo pa uporaben tudi za indikativno ugotavljanje prisotnosti zračni mehurčkov na močnostih stopnjah v elektroniki ter preiskavah številnih drugih komponentah, kjer so destruktivne metode nedopustne. Nov rentgen bo torej poleg potreb v livarni zadovoljeval tudi potrebe matične družbe. Ustrezen namestitveni prostor smo pridobili v novem montažnem objektu znotraj hale tlačnega liva. V njem bo zaživel tudi

kemijski in mehanski laboratorij, ki sta nujno potrebna za spremljanje kakovosti materialov. Pregledi ulitkov z novim rentgenom bodo veliko bolj nazorni kot s predhodno napravo, kar pa bo še bolj izpostavilo dotrajanost strojnega parka tlačnega liva. Obenem pa bo možno hitreje in bolj kvalitetno odkrivati nekakovost in jo postopoma tudi odpravljati. Novo pridobitev sprejemajo komenski livari kot velik iziv, ki ga mora občutiti tudi matična

družba. Da je zavel nov veter je začutil tudi obstoječi, kar 22 let star rentgen, ki se je pred tednom odločil, da se bo pokvaril in tako prepustil prostor novim spremembam. Za pomoč pri samem transportu in montaži novega rentgena pa gre posebna pohvala tudi službi vzdrževanja avtoelektike, službi zunanjega transporta in službi prevzema v Iskri Avtoelektriki.

Metod Ličen



LIVARNA USPEŠNA NA RAZPISU

Vodstvo Livarne Komen je ob pomoči službe kontrolinga v Iskri Avtoelektriki pripravilo prijavo na Javni razpis za sofinanciranje začetih investicij in ustvarjanja novih delovnih mest na obmejnih problemskih območjih, ki ga je objavil Slovenski regionalni razvojni sklad. Z prejetimi nepovratnimi sredstvi bo Livarna Komen lažje in hitreje nadaljevala prenovo.

Eden najbolj pomembnih vidikov prenove Livarne Komen je tudi zagotavljanje ustreznih virov financiranja prenove, zato je bila v zadnjih mesecih posebna skrb namenjena možnostim pridobitve dodatnih sredstev tudi iz javnih razpisov, ki pomagajo pri izvedbi investicij v gospodarstvu. Javni razpis je bil še posebej primeren za manj razvite občine, med katere spada tudi komenska, ter za investicije v

proizvodnjo, ki povečajo dodano vrednost na zaposlenega in ohranjajo ali povečujejo število zaposlenih na daljši rok. Projekte je prijavilo kar 428 slovenskih podjetij. Livarna Komen je prijavila projekt »Tehnološka prenova Livarne«. Sredstva razpisa so bila omejena, zato je komisija izbrala le 64 najboljših, komenski pa se je uvrstil na 21. mesto. Uspešen zaključek javnega razpisa pomeni, da bo od celotne

vrednosti strojev in naprav vrnjenih 30% sredstev oziroma maksimalno do zneska 283.000 EUR, in sicer za ključne nove stroje in naprave, potrebne za prenovo livarne. Uspešna kandidatura je velika spodbuda in motivacija za livarno in matično družbo ter še en dokaz, da je bila odločitev uprave Iskre Avtoelektrike o prenovi livarne pravilna in smiselna.

Klavdij Čehovin

ELEKTRIČNA PRIHODNOST

Pod okriljem prireditve Goriško poletje, ki je septembra potekala v centru Nove Gorice, je Iskra Avtoelektrika kot sponzor sodelovala tako, da je organizatorjem posodila električno golf vozilo za potrebe prireditve.

Poleg tega smo se dogovorili tudi z Andrejem Pečjakom, predelovalcem avtomobilov, da organizatorjem posodi svoj Smart Roadster, v katerega je vgrajen električni pogon in krmilnik Iskre Avtoelektrike.

Pečjak je eden izmed znanih predelovalcev v Sloveniji in se s predelavami ukvarja že dolgo. Med drugim organizira tudi tečaje, na katerih posreduje svoje izkušnje z namenom, da bi se bodoči predelovalci izognili mnogim skritim pastem na poti do lastnega električnega avta. Na podlagi dobrih izkušenj z našimi izdelki posebej priporoča naš pogonski sistem z asinhronskim motor-

jem in krmilnikom. V sodelovanju z nami je do sedaj že predelal nekaj avtomobilov, med drugim Smarta s fotografij. Sistem, ki je uporabljen v Smartu, je naslednji: AC motor z maksimalnim navorom 90 Nm, maksimalno hitrost 8000 rpm in močjo 15 kW, krmilnik pa je 48 V, 400 A.

Mestna občina Nova Gorica je na trgu pred občinsko stavbo pred kratkim postavila polnilno mesto za električne avtomobile in tako za korak približala električno prihodnost v vsakdanje življenje.

Erik Panjtar



Prototip 38-kg motorja za osebno vozilo.



Predelani Smart na električni pogon je pritegnil poglede mnogih radovednežev.



Nevsakdanji pogled na »tankanje« električnega avtomobila.

Električni avtomobili postajajo vse bolj priljubljena realnost, tudi v Sloveniji. Ena izmed možnosti, kako po dostopni ceni priti do električnega avtomobila, je predelava obstoječega avtomobila. Predelava je mogoča tako, da motor z notranjim izgorovanjem zamenjamo z električnim pogonom. Uporabi se lahko celoten sistem, pogon in krmilnik, ki smo ga razvili in ga izdelujemo v Iskri Avtoelektriki.



Polnilno mesto je v centru Nove Gorice.

STIMULACIJE DELOVNIH SKUPIN

Uvajanje osnovnih delovnih skupin (ODS) poteka že nekaj let, in sicer po vzoru nekaterih naših večjih kupcev ter praktično vseh svetovnih korporacij s področja avtomobilske industrije. Pomemben del koncepta ODS predstavlja tudi priznavanje in nagrajevanje dosežkov skupine, kar pri nas imenujemo stimulacije delovnih skupin.

Z uvajanjem ODS smo najprej začeli pri projektu EPS motorja za servovolan v mehatroniki, od leta 2010 pa še v ostalih poslovnih enotah. Potreba po uvedbi ODS je močno povezana s filozofijo vitke proizvodnje oziroma željo po večjem vključevanju zaposlenih v poslovanje podjetja. Potreba temelji na spoznanju, da so zaposleni bolj motivirani, če vedo, kako njihovo delo vpliva in kako se vključuje v ostale aktivnosti podjetja. Na osnovi »širše slike« lahko vsak veliko bolje oceni, kako lahko prispeva k boljšemu poslovanju in doseganju ciljev podjetja kot celote. Zelo pomembno je tudi to, da imajo vsi zaposleni možnost sodelovanja pri postavljanju ciljev za svoje delo, spremljanja njihovega doseganja ter predlaganja in izvajanja ukrepov za izboljšave. Ker je večina opravil v družbi medsebojno tesno povezanih in zahtevajo sodelovanje večjega števila zaposlenih, doseganje ciljev pa je odvisno od prispevka vsakega posameznika, je oblikovanje ustrezno sestavljenih osnovnih delovnih skupin/oddelkov nujno. Posledično je tudi priznavanje in nagrajevanje dosežkov zasnovano na delovnih skupinah.

Formula izračunov za stimulacije uspešnosti skupine

Prvi korak pri nagrajevanju dela ODS je postavitve kazalnikov in določitev formule za izračun. Z izborom in vrednostjo mak-

simalne višine stimulacije pokažemo tudi na usmeritve in prioritete ter usmerjamo ravnanje zaposlenih. Za vsak kazalnik člani ODS v sodelovanju z vodjem PP programa in direktorjem PE najprej določijo in dokumentirajo cilj - C (mesečno poročilo ODS). Cilj se postavi za vsak ODS na začetku trimesečnega obdobja, v katerem se spremlja doseganje. Za pravočasno ukrepanje pa mesečno spremljamo rezultate za posamezni kazalnik. Mesečno doseganje posameznega cilja (D) se določi s primerjavo realizacije kazalnika po zgoraj navedenih formulah (R) s ciljem ($D=R/C$). Na podlagi doseganja in upoštevanja dogovorjene lestvice za posamezen kazalnik se določi mesečno stimulacijo (Sm). Stimulacijo se določi za ODS in za vse nadrejene enote (OPE, PP, PE). Pri slednjih ključ predstavlja delež učinkovitih ur, zabeleženih na podrejenih ODS (povsod se upoštevajo tudi ure posojanja delavcev med in izven ODS). Ker stimulacija ODS, po Pravilih o nagrajevanju uspešnosti sodelovanja in nenehnega izboljševanja, sodi med tako imenovano trimesečno stimulacijo uspešnosti skupine, ki se dodeljuje na podlagi nenehnega izboljševanja izbranega merila ali več meril glede na predhodno obdobje, se vrednost stimulacije za ODS in nadrejene enote izračuna iz povprečja treh mesečnih stimulacij (Smp).

Kazalniki za stimulacijo ODS:

- Produktivnost K1-1 = število dobrih kos na ODS / število učinkovitih ur na ODS
K1-2 = norma ure (Nh) / učinkovite ure (Eh) (osnova je STM)
- Kakovost K2 = število prvič slabih kos v PPM
- Urejenost (5S) K3 = število doseženih točk po enotnem vprašalniku 5S+1
- Inovativnost K4 = število predlogov na posameznika v ODS v treh mesecih

Opomba: kazalnik Produktivnosti ima dve možni varianti glede na tip ODS - večina montaž uporablja varianto K1-1, kjer ODS zajema več različnih tehnologij in linij, pa se uporablja varianta K1-2.

Upoštevano tudi posojanje

Poleg mesečne stimulacije za ODS in nadrejene enote se izračuna tudi mesečna, individualna stimulacija posameznika, ki upošteva sorazmerni delež prisotnosti (posojanje) posameznika na posameznem ODS oziroma nadrejene enoti (Smi). Končno se izračuna kvartalna, individualna stimulacija posameznika (Ski) kot povprečje treh mesečnih, individualnih stimulacij, pri čemer se upošteva tudi dejanska zaposlitev posameznika v opazovanem obdobju na podlagi odločbe (če je bil nekdo zaposlen 15. v mesecu, se upošteva polovica stimulacije za omenjeni mesec). Ker je cilj za kazalnik K4 enak na nivoju celotne družbe ($C4 = \text{en predlog na zaposlenega v ODS v treh mesecih}$), se tu ne računa mesečne stimulacije ampak le kvartalno (vrednost se prišteje k Ski). Stimulacija S4 se ne upošteva pri delavcih izven ODS. Individualna stimulacija posameznika se torej izračuna na podlagi doseganja ciljev kazalnikov v preteklem trimesečnem obdobju, izplačuje pa se v naslednjem trimesečju.

Aplikacija na intranetu

V pomoč pri izračunu stimulacije, vodenju kazalnikov, ciljev in strukture ODS in nadrejenih enot ter zaradi večje preglednosti prikazov, je bila razvita posebna intranetna aplikacija »Stimulacije delovnih skupin«. V okviru slednje je bila razvita tudi aplikacija za posojanje zaposlenih, s katero se beležijo ure posojanja med posameznimi ODS in posojanja v nadrejene OE in direkcije. Natančno beleženje učinkovitih ur je namreč ključno zaradi pravilnega izračuna kazalnikov, predvsem pa produktivnosti vsake ODS.

MEDNARODNA DIRKA SUPERMOTO

Na poligonu mejnega prehoda v Vrtojbi je poleti potekala mednarodna dirka motorjev Supermoto, ki jo je obiskalo veliko število radovednežev. Dirkači so prišli iz Italije, Slovenije in Hrvaške, najboljši pa so obiskovalce navduševali z zelo atraktivnim vožnjami. Iskra Avtoelektrika je organizatorjem iz društva GAS Vrtežba (www.drustvo-gas.si) pomagala tako, da je posodila električno vozilo, ki so ga uporabljali kot dostavno vozilo in »safety car«. S tem smo izvedli promocijo in poleg tega pripomogli k profesionalni izvedbi dirke. Organizatorji so ob tem povedali, da je bilo za to vozilo veliko zanimanja, saj se opaža že nestrpno pričakovanje voznikov po bolj množičnem prihodu električnih vozil na ceste. Bodočnost vozil gre namreč vse hitreje v smeri, v katero gre tudi razvoj v Iskri Avtoele-

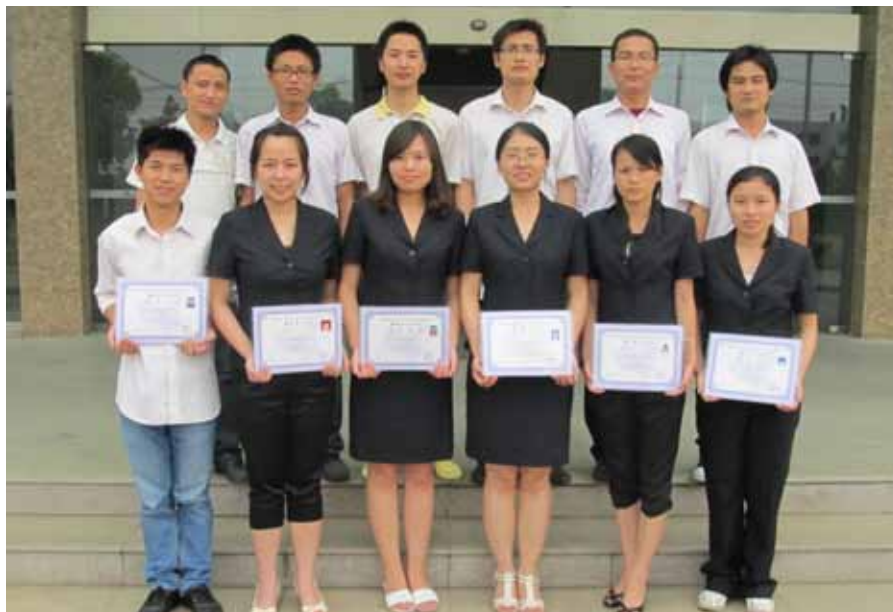
triki – to je elektrifikacija vozil. Organizatorji so Iskri Avtoelektriki za vso pomoč zelo hvaležni in kot kaže, se bo sodelovanje še poglobilo, saj nam bo prav njihov poligon služil pri nadaljnjem testiranju naših izdelkov. Poligon je bil že uporabljen kot testna proga za prototipno razvit električni moped Tomos, pri katerem smo elektriko, pogonski motor in programsko opremo razvili v Iskri Avtoelektriki. Moped naj bi na slovenski in tuje trge zapeljal v začetku prihodnjega leta. Poligon bomo kmalu uporabljali tudi za testiranje prototipov nizkonapetostnih (24-80 V) pogonskih sistemov z indukcijskim motorjem (AC) za manjša vozila ter močnejših pogonskih sistemov z baterijsko napetostjo do 400 V in motorji z insertiranimi magneti (IPM), katerih moči presegajo 50 kW. Poudariti moram, da je



za testiranje prototipov električnih vozil poligon ključnega pomena za uspeh Iskri Avtoelektrike v tem segmentu.

Mitja Zavadlav

ISO/TS 16949 TUDI NA KITAJSKEM



Naša odvisna družba na Kitajskem Iskra Suzhou Autoelectric je v postopku implementacije standarda za avtomobilsko industrijo ISO/TS 16949.

Ta se bo zaključila s pridobitvijo pripadajočega certifikata s strani certifikacijske hiše British Standards Institution (BSI). V okviru nadgradnje obstoječega sistema kakovosti je bilo potrebno dodatno usposobiti tudi notranje presojevalce. Le-ti so sredi julija uspešno zaključili usposabljanje. V naslednjih mesecih torej lahko pričakujemo še en pomemben dosežek naših kolegov na Kitajskem. Na sliki je celoten tim notranjih presojevalcev.

Vladimir Silič

IZGUBILI STANDARD VLAGATELJI V LJUDI

Zaradi organizacijskih sprememb in reorganizacije se je Iskra Avtoelektrika odločila, da ne bo več nadaljevala s certificiranjem družbe za pridobitev naziva Vlagatelj v ljudi. Iz družbe Business and Innovation Centre iz Velike Britanije, ki skrbi za certificiranje in standard Vlagatelji v ljudi, so

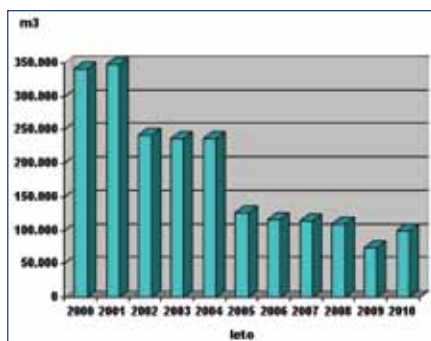
nas obvestili, da je potrebno ob izgubi naziva o tem opozoriti vse zaposlene ter prekiniti z uporabo naziva po vseh morebitnih komunikacijskih poteh. »Zavedajte se, da sta znak in logo Vlagatelj v ljudi zaščiteni z zakonom o blagovnih znamkah in se ne smeta uporabljati, razen v skladu s podrob-

nimi navodili, ki jih izda mednarodni center Investors in People International in posebnimi pooblastili, ki so bila izdana družbam ali organizacijam,« med drugim piše v dopisu, ki smo ga prejeli julija letos.

UČINKOVITA RABA VODE

Prvi začetki sistematičnega pristopa k obvladovanju porabe vode segajo v leto 2001, ko smo se v okviru GZS vključili v projekt Čista proizvodnja, in se nadaljujejo s certificiranjem sistema ravnanja z okoljem po standardu ISO 14001. Analiza pretoka materiala je bilo orodje, ki nam je omogočilo, da smo znotraj proizvodnih procesov prepoznali šibke točke na področju porabe vode in postopoma začeli z uvajanjem ukrepov učinkovite rabe.

Iskra Avtoelektrika zajema pitno vodo iz javnega vodovoda Mrzlek in jo uporablja za tehnološke namene (linije površinske zaščite, čistilne naprave, pralne naprave, priprava emulzij in obdelovalnih kopeli, priprava obrokov...), hladilne in sanitarne namene. Porabo vode po posameznih vrstah spremljamo kvartalno. Odpadne vode, ki nastajajo pri tehnološkem procesu cinkanja in fosfatiranja, odvajamo preko čistilne naprave v javno kanalizacijo. Kakovost odpadne tehnološke vode nadziramo dnevno v lastnem laboratoriju, trikrat letno pa nam



Poraba vode se z leti vse bolj zmanjšuje.

monitoring opravlja zunanja pooblaščen organizacija - ZZZV. Nove BAT tehnologije zaradi učinkovitejših sistemov čiščenja prispevajo k izboljšanju kvalitete odpadne vode ter posledično k nižjim okoljskim datum. Povprečne vrednosti parametrov, ki jih nadziramo v odpadni vodi, so daleč pod dovoljenimi mejnimi vrednostmi. Odpadne vode, ki nastajajo pri procesih lakiranja in pranja, kot nevaren odpadki oddajamo pooblaščenemu prevzemniku odpadkov. Stroški za oskrbo s pitno vodo so v letu 2010 znašali 144.000 EUR, stroški za nadzor kvalitete odpadne vode (monitoringi, analize) 4.000 EUR, stroški čiščenja odpadne vode pa 70.000 EUR. V desetletnem obdobju smo s sanacijo linij cinkanja, fos-



Krogotočna čistilna naprava z ionskimi izmenjevalci je v veliki meri prispevala k zmanjšanju količin in izboljšanju kakovosti odpadne tehnološke vode.

fatiranja in čistilnih naprav, zamenjavo vodno hlajenih kompresorjev z vijačnimi, nameščanjem zaprtih hladilnih sistemov, odpravo puščanj, poostrenim nadzorom ter večanjem okoljske osveščenosti zaposlenih dosegli precejšnje zmanjšanje porabe vode. Prihranki znašajo več kot 350.000 EUR. Za prihodnja leta ni predvidenih večjih in-

vesticij na področju učinkovite rabe vode. Ob ekonomski upravičenosti bomo zaprli še nekaj manjših odprtih hladilnih sistemov ter postopno zamenjali posamezne dele vodovodne napeljave, kjer se občasno pojavljajo puščanja.

Martina Kosmač

ŠTIRITISOČAK BERNINA

Leto je naokrog in po tradiciji je prišel čas, ko člani planinske sekcije športnega društva Iskre Avtoelektrike obiščemo kakšen zahtevnejši gorski cilj. Ker zanimivih vrhov ne primanjkuje, smo morali opraviti težek izbor. In padla je odločitev, da se sredi avgusta odpravimo na Bernino (4.049 m), Sloveniji najbližji štiritisočak in zato velik iziv. Bernina spada v veličasten masiv Bundenskih alp, ki stoji na italijansko-švicarski meji. Za masiv je značilno, da se dviga zelo visoko nad okoliške prelaze, a Bernina je edina, ki preseže magično mejo 4.000 m. To daje gori dodaten čar, saj nudi veličasten razgled po soseščini. Iz doline se odpre najlepši pogled



na goro pod cestnim prelazom Berninapass (2.330 m) v smeri proti mondenemu središču St. Moritz. Ozka snežna linija, ki se dviguje visoko nad zastrašujočo mogočnostjo ledenikov in temnega granita je greben Biancograta, ki mu pripada sloves najlepšega grebena v Alpah. Z Italijanske strani vodi na goro običajen pristop, ki smo ga opravili tudi mi po grebenu Spallagrat. Je krajši in nekoliko lažji, o njegovi izpostavljenosti in slikovitosti



pričajo številni obiskovalci, ki morajo imeti veliko mero potrpljenja pri srečevanju na ključnih mestih, ki jih je potrebno premagati s plezanjem z vrvjo oziroma prečenjem ozkih izpostavljenih snežnih prehodov. Prvopristopniki v načelu z Johannom Coazom so imeli leta 1850 kar nekaj težav z dokazovanjem dosežka. Še dobro, da so na vrhu zapičili zastavo, povabili dvomljivce iz gostilne in jim jo približali s teleskopom. Naša skupinica je imela nekoliko lažje delo, saj smo s seboj vzeli fotoaparate in tako ovekovečili ta alpinistični podvig.

Metod Ličen



KOLESARJI NENEHNO V AKCIJI

Neke sončne nedelje sredi julija se nas je osem kolesarjev ŠD Iskra Avtoelektrika podalo na slovensko "kraljevsko" turo. Pot nas je vodila iz Bovca po dolini Trente do vzpona na Vršič (1611 m), ki je najvišji slovenski prelaz. Sledil je adrenalinski spust mimo ruske kapelice v Kranjsko goro. Lepo vreme nas je spremljalo iz Rateč proti Trbižu, kjer nas je že čakal naslednji prelaz Predil (1156 m). Ko



smo se spuščali proti Bovcu, smo se ustavili pri ranjenemu levu in trnjava Kluže, kar nas je spomnilo na krvava obdobja v soški dolini. Dež nas je nato pogнал v beg proti cilju in na koncu smo bili vsi mnenja, da je Slovenija prečudovita dežela. Kljub naporom smo vsi uživali v njeni lepotah in čarih.

Miloš Velikonja

NATEČAJ ZA NAJBOLJŠO FOTOGRAFIJO 2011

Foto sekcija Športnega društva Iskre Avtoelektrike razpisuje natečaj za najboljšo fotografijo na temo „počitniška fotografija“. V nagradnem natečaju lahko sodelujejo vsi zaposleni v Iskri Avtoelektriki, in sicer največ s tremi barvnimi ali črno-belimi fotografijami, ki so bile posnete v letošnjem letu. Foto-

grafije, ki morajo biti v JPEG formatu in v primerni resoluciji (fotoaparat vsaj 4 mega pikle), pošljite po elektronski pošti z naslovom "foto natečaj" in s pripisom imena in priimka avtorja na elektronski naslov FotolAE@gmail.com. Upoštevale se bodo fotografije, ki bodo oddane do 10. oktobra 2011.

Avtorji najboljših fotografij bodo nagrajeni s praktičnimi nagradami, izbor najboljših pa bo objavljen tudi v Zagonu. Ostale podrobnosti o natečaju so objavljene na intranetu. Vabimo vas, da sodelujete z vašimi fotografijami s potovanj, počitnic ali izletov.

NEPOZABNI PASSO STELVIO

Zadnjega avgustovskega vikenda se je del ekipe iz kolesarske sekcije športnega podal na znameniti in s kolesarskega vidika vsega spoštovanja vreden prelaz Stelvio. Prelaz se nahaja v Dolomitih med Italijo in Švico in ima najvišjo točko na 2758 metrih. Čez ta prelaz so potekale številne mednarodne kolesarske tekme in tu so se merili največji svetovni kolesarski mojstri. Naša kolesarska tura se je začela v vasici Prato del Stelvio z nadmorsko višino 940 m, ki je tudi rojstni kraj italijanskega smučarja Gustava Tenija. Jutranja temperatura je bila 9 stopinj celzija, dan je bil kristalno čist brez enega oblaka, obetala se je lepa tura. Po začetnih nekaj

kilometrih ravnine se je cesta, ki je vodila ob manjši reki, počasi začela dvigovati. Pošteno smo pritiskali na pedala in kilometri so se nabirali. Izza hriba se nam je začela prikazovati kot kača vijugasta cesta. Pot, ki vodi po desnem bregu doline, je specifična in je ne pozabiš. Zasneženi vrhovi in vrh prelaza smo imeli ves čas na očeh, vendar se je le počasi približeval. Za ta prelaz je potrebno upoštevati tudi nadmorsko višino, ki se nam je še kako poznala na zadnjih ovinkih, ki jih je kar 48 in so lepo označeni. Na zadnjem ovinku se je bilo potrebno še zadnjič vstaviti. Od tu se je pokazal veličasten pogled na čudovito dolino in na cesto, po kateri smo prikolesarili

vsak po svojih močeh. Naposled smo dosegli vrh in sledili so iskreni stiski rok in čestitke drug drugemu za dosežen uspeh. Naš cilj je bil dosežen. Sledil je spust proti Bormiju in kmalu smo zavili čez mejo v Švico po zelo vijugasti in strmi cesti v dolino Val Muraunza, šli skozi vasico Santa Marija in nato v slikovito dolino Val Mustair. Sledil je še povratek do izhodišča. Za sabo smo imeli čudovit kolesarski dan z nepozabnimi spomini. In zakaj ves ta trud in napor? Mogoče samo zato, ker je Stelvio tam. A zdaj je naš za vedno.

Dejan Bizjak



Srečno, Mira!

Oktobra je v zasluženo penzijo odšla Mira Kofol, poznana tudi kot Pičotca. V Iskra Avtoelektriko je prišla iz MIP-a leta 1977, ter najprej začela z delom na liniji regulatorja.

Kasneje je šla na linijo usmernika, večino delovne dobe oziroma zadnjih 25 let pa je delala na montaži Alternatorjev. Kot je povedala, ji je bilo v Iskri Avtoelektriki lepo in ni potrebe po pritoževanju. S sodelavci se je dobro razumela. Včasih so se tudi sporeli, vendar so se na koncu vsi spori končali v skupno dobro, kar je tudi prav.

Vsem skupaj želi, da bi lahko tako kot ona zdravi držali do penzije, da bi si med sabo pomagali in se dobro razumeli!



PIKNIK USPEL

Sobota zadnjega avgustovskega vikenda je že tradicionalno rezervirana za piknik Iskre Avtoelektrike v Opatjem Selu. Več sto Iskrašev in njihovih sorodnikov ter prijateljev je na prelep sončen dan obiskalo prireditev, na kateri ni manjkalo zabave, glasbe, plesa, hrane, pijače in smeha.

